

LA HORA DE EMPREEN

Desmonta mitos sobre el dinero y propone el salto de una mentalidad dependiente a otra absolutamente autónoma. Raimon Samsó es uno de los invitados especiales de FestiVa este mes y con él hablamos de su último libro, “El código del dinero”

-En el campo de la espiritualidad siempre aparecen mitos respecto al dinero, y tú los desmontas. ¿Cuál es tu opinión?

-Una persona espiritual no mira nada, ni siquiera el dinero, viendo el mal porque sabe que el mal sólo está allí donde uno quiere verlo. El dinero no tiene nada bueno ni malo. Los ojos que están mirando son los que etiquetan como bueno o malo. La persona espiritual, si lo es de verdad, entiende que está proyectando sobre el dinero sus miedos, sus creencias y sus limitaciones, pero el dinero es neutro; como el mundo: carece de significado en sí mismo.

-¿De esos temores que citas, cuál es el que te causa gracia o pavor?

-Sí... las dos cosas a la vez. Básicamente, la creencia de que para ganarte la vida tienes que hacer cosas que no te gustan. Muchos creen que no se puede ganar la vida con aquello que amas o te gusta, y eso es mentira. Se han hecho experimentos con grupos de personas que primero decidieron ganar dinero y luego hacer lo que les gustaba, y otro grupo cuyos participantes primero hicieron lo que les gustaba y luego ganarían dinero. Éstos últimos ganaron mucho más dinero que los otros. El dinero es un efecto, hay que enfocarse en la causa, no el efecto. Cuando algo te apasiona, brillas y cuando brillas, el dinero resulta inevitable.

-¿Qué te inspiró para hacer “El código del dinero”?

-El dinero es una idea que el hombre ha creado. En sí mismo es un símbolo y de hecho es la suma de muchísimos símbolos de todo lo que los humanos hemos ido añadiendo en ese concepto. Un código es como un secreto

que está a la vista y por esta razón se hace invisible con el tiempo. Es tan aparente, tan obvio, que finalmente acabamos no viéndolo. El código del dinero es una forma de relacionarse con el dinero que hemos tenido y hemos perdido. No estoy diciendo nada nuevo, sino cosas que son muy antiguas y hemos olvidado. Vivimos en una sociedad que hace cien años no era así, en ese entonces había más emprendedores que empleados, más gente que hacía aquello que se consideraba una pasión y no una obligación. Había otras formas de relacionarse con el ganar dinero. Todo eso ha cambiado con el tiempo. Hoy pensamos que las cosas siempre han sido de esta forma y seguirán siempre así. El mundo cambia, y ahora más que nunca. El ámbito financiero también está cambiando y hemos de entender las nuevas reglas de juego. Muchos siguen pensando con una mentalidad de un mundo que ya no existe, con las reglas de un juego que ya no existe. Lo que debemos hacer es cambiar esa mentalidad y atrapar la realidad.

-Vamos a un nuevo escenario de la economía global y la pregunta es si será más de lo mismo o terminará siendo otro. Tú ves esta situación como una oportunidad y aportas claves. Menciona tres de ellas.

-Lo primero que tendríamos que hacer es centrarnos en ofrecer talento. Hemos de desarrollar talento porque ahora mismo el futuro de los países occidentales está en ofrecer conocimiento. Vivimos en la era del conocimiento. Y nuestra materia prima, nuestra riqueza en occidente, reside en el conocimiento. Quien lo tenga y lo aplique le irá bien; quien viva de espaldas al conocimiento, le irá mal. No hay opciones. Otra clave, el servicio. La producción a



Raimon ofrecerá una conferencia el sábado 24, en FestiVa, en el hotel Solvsa Valencia.

Aurelio Álvarez Cortez

DER

nivel mundial se ha desplazado y seguirá desplazándose allí donde más eficiente sea. No es por la crisis, sino por un cambio más profundo, estructural. Continuará pasando, al margen de la crisis. La manufactura se trasladará a otros países ahora emergentes, lo mismo que sucedió en nuestro país hace años y trajo bonanza. Ahora tenemos que enfocarnos en el servicio, tanto a las empresas como a las personas. Eso quiere decir que nuestro capital en una economía de servicio es el conocimiento. Y la última clave, emprender. Como actualmente hay más empleados que puestos de trabajo, debemos inventarnos nuestro puesto de trabajo, crearlo.

-¿Te refieres a autoemplearse?

-Autoemplearse es el primer paso, pero sería un fracaso si todo queda en eso. Un autoempleo es una unidad de servicio débil, limitada. Emprender es mucho más. Tú puedes estar generando otros puestos de trabajo, o mejor, subcontratando a otros emprendedores como tú para tu empresa. Tenemos que rescatar la mentalidad de emprendedor que hemos perdido en los últimos años. Aún pensamos que alguien nos debe emplear y no tiene porque ser así, de hecho no lo será. Empecemos a crear nuestros puestos de trabajo, pero no como un autoempleo sino siendo más ambiciosos, estableciendo un sistema al que delegar.

-¿Para ti "ser" y "tener" son dos conceptos compatibles?

-Son cosas muy correlacionadas, muy vinculadas, porque tú acabas teniendo lo que eres. No puedes escapar de tener aquello que eres. Si tú eres muy limitado, terminas teniendo limitaciones; si tú expandes tus contextos, aca-

Quién es

Licenciado en ciencias económicas, coach profesional y financiero, Raimon Samsó es escritor de desarrollo personal ("Cita en la cima" y "El código del dinero", entre otros libros) y master en edición editorial. Desarrolla su labor profesional para diversas multinacionales y entidades financieras desde hace más de 15 años y es reconocido como el motivador de referencia para los emprendedores con corazón que desean crear proyectos con alma, impartiendo conferencias y seminarios in-company. Más información, www.raimonsamsó.com

bas expandiendo también tu realidad. Es inevitable que aquello que tú eres se convierta en lo que tú tengas.

-¿Conoces aquello de que "rico no es el que más tiene sino el que menos necesita"?

-Si ese es tu modelo de vida, adelante. Yo hablo con muchas personas y les faltan cosas que no son siempre materiales, como tiempo, paz o satisfacción. Se quejan, desean o anhelan tener mucho más de todo eso. Tener deseos está muy bien siempre y cuando tus deseos no te "tengan" a ti.

-En tu libro dices que la prosperidad es un estado mental.

-Porque la prosperidad nace en la mente. La prosperidad se empieza a crear en la mente con unas creencias, unos paradigmas; y finalmente todo eso se acaba trasladando

a tu forma de comportarte y de trabajar, y por tanto, de ganar y prosperar. Todo empieza en la mente, no sólo el dinero. Todo fue en algún momento una idea, la mente está creando siempre, pero como pasa cierto tiempo entre aquello pensado y lo manifestado, no vinculamos la realidad con el pensamiento.

-Entre el pensar y el hacer nos encontramos con las emociones.

-La emoción es un gran combustible, más potente que la mente. La emoción viene después de pensar, es una solidificación de un pensamiento.

-Tanto que ya todo el mundo escucha hablar de la inteligencia emocional...

-Sí, porque está muy vinculada con la inteligencia mental, y es consecuencia de ella. La emoción es la química del pensamiento. Pero además hay muchas más inteligencias, siete, como dice Garner.

-Alguien puede cuestionar y decir "para mí, las finanzas son otro idioma, un mundo lejano".

-Eso pasó a la historia. Antes podías subsistir siendo un ignorante financiero, pero me temo que en el futuro eso ya no pasará. En los tiempos en que estamos y los que vienen la inteligencia financiera no será un capricho o un lujo, sino una necesidad, igual que la inteligencia emocional que tampoco es algo exótico sino necesario. Cada uno toma sus elecciones, pero recordemos que cosecharemos lo que sembramos ahora.

-Puntos débiles de un potencial emprendedor.

-Lo primero que un emprendedor debe evitar es seguir pensando como un empleado. He conocido emprendedores que lo hacían y les fue mal. Hacen su horario, siguen sus rutinas, son poco creativos, se repiten, no delegan ni subcontratan, no arriesgan, no invierten... Acaban abandonando porque todo se hace insufrible, no funciona. Por tanto, ser emprendedor no es un rol de comportamiento sino mucho más, es una mentalidad, y hasta que no desarrollas esa mentalidad el comportamiento no puede ser eficiente.

-¿El emprendedor debe perder el miedo al fracaso?

-Esto es una de las cosas que un emprendedor debe desarrollar, aprender a vivir en la incertidumbre. Un empleado aprende a vivir en la seguridad, en cambio un emprendedor aprende a vivir en la incertidumbre, cada día es diferente. Y finalmente te encuentras cómodo viviendo en la incertidumbre. Yo he hecho ese tránsito. Me acuerdo que cuando era empleado vivía en la certeza, sabía cada mes lo que ganaba y eso me daba seguridad, me satisfacía. Cuando me hice emprendedor aquello desapareció. No sabía cuánto iba a facturar cada mes, mi ingreso era variable; me costó un tiempo acostumbrarme. Ahora detestaría ganar siempre lo mismo, me aburriría inmensamente. Aunque me ofrecieran una gran suma de dinero fija, la rechazaría porque no sólo aprendí a vivir en la incerteza, sino también a amarla.

-Puntos fuertes.

-El emprendedor necesita creatividad, imaginación, mucho más que experiencia. La experiencia nos vale para situaciones repetitivas, pero en un mundo como el actual, cuyo cambio es exponencial, debemos ser muy creativos porque afrontamos cada día situaciones jamás vividas antes. Por lo tanto la experiencia ya no nos vale tanto, sólo la imaginación y la creatividad. Las empresas hoy valoran más la creatividad o la imaginación que la experiencia, y no es un capricho, sino que la empresa es un reflejo de lo que está ocurriendo en el mundo.

-Ya que citas la palabra valorar, se habla de crisis de valores.

-Y lo es. Los valores son formas de conectar con la esencia de uno mismo, y reconocer que somos seres espirituales, no trabajadores, consumidores o productores. Cuando pongamos más conciencia en nuestro modo de ganar el dinero, todo irá bien.

-¿No venimos a trabajar en este mundo?

-No, venimos a desarrollarnos espiritualmente a través del trabajo, la familia, las relaciones, las experiencias, la enfermedad,... la vida en general. Hay que entender que somos seres espirituales en medio de una experiencia espiritual y también material. Consumo por el consumo, producir por el producir, no tiene ni pies ni cabeza.

-El mundo es limitado, ¿o no?

-El mundo es el que nosotros hacemos, ni limitado ni expandido. Nuestra realidad es la que hemos creado, el mundo hace de espejo, sólo veremos afuera lo que proyectamos. Si vemos injusticias es porque nosotros somos igualmente injustos, si vemos limitaciones es porque nosotros somos limitados. El mundo es neutro, un espejo, sólo tiene el significado que tú le das. Nadie sabe qué es imposible, ni si los humanos tenemos limitación en nuestras opciones.

-Hagamos una matriz más agradable entonces...

-Si vamos a soñar, tengamos un sueño agradable, mejor que una pesadilla, pero siempre sabiendo que es un sueño. Si sabemos que es un sueño, ya estamos despertando. Si me tomo mi profesión como un juego, ya estoy despertando porque entonces no me creo tanto mi profesión, ni me identifico con ella.

-¿Qué perspectivas tienes ante lo que estamos pasando, optimistas, pesimistas...?

-Siempre optimistas, ahora más que nunca hay más oportunidades que antes. Lo que ocurre es que hemos de dar respuestas con una mentalidad que aún no tenemos. Ser optimista no es crear que todo se resolverá sino que somos capaces de resolverlo.

-¿Hay mucho miedo?

-Sí, demasiado, ese es uno de los cambios que debemos hacer: pasar de la cultura del miedo a la cultura del amor. Este cambio no lo podemos posponer más. Un tiempo de crisis nos está diciendo que debemos cambiar, no se trata de ser los mismos y esperar que pase el temporal. El gran cambio es pasar del temor al amor, en todo. TM



ESPECIALISTA UNIVERSITARIO EN ACUPUTURA BIOENERGÉTICA Y MOXIBUSTIÓN

Título Universitario propio del RCU (100 créditos EEES en 14 meses)



EXPERTO UNIVERSITARIO EN ACUPUNTURA BIOENERGÉTICA Y MOXIBUSTIÓN

Título Universitario propio de la USC o del RCU (120 créditos EEES en 2 años)



ASESOR TÉCNICO UNIVERSITARIO EN OSTEOPATÍA ESTRUCTURAL

Título Universitario propio del RCU (120 créditos EEES en 2 años)

ASESOR TÉCNICO UNIVERSITARIO EN NATUROPATÍA

Título Universitario propio del RCU (120 créditos EEES en 2 años)

EXTENSIÓN UNIVERSITARIA

Certificado Universitario propio del RCU (30 créditos)



- QUIROMASAJE
- QUIRODERPORTIVO
- HERBODIETÉTICA
- AROMATERAPIA
- REFLEXOLOGÍA
- DRENAJE LINFÁTICO
- IRIDOLOGÍA
- TUI-NA
- TERAPIA FLORAL
- BALNEOTERAPIA



TÍTULO OFICIAL FEDERATIVO

CINTURÓN NEGRO DE TAIJIQUAN-QIGONG
CINTURÓN NEGRO (SHODAN) DE AIKIDO

*Dan acceso a título oficial de monitor, entrenador, y maestro.



ESCUELASINTAGMA
C/ Padre Rico, 8. VALENCIA - Tel. 963859444 - 963840305
correo@escuelasintagma.com - www.escuelasintagma.com

EMT: a 2 minutos parada "Jesús María" (2, 3, 22, 60, 61, 62, 63, 80)

Metro: a 2 minutos parada "Ángel Guimerá"

MetroBus: a 2 minutos parada "Ángel Guimerá"



C.E.M.E.T.C.



REAL CENTRO
UNIVERSITARIO

Ángel
Guimerá